

PROBLEEM OF BEHOEFTE



IS DE KLANT
BEWUST VAN
HET PROBLEEM?

OPLOSSING



WELK PROBLEEM
LOS JE OP?

INTERNATIONALE WAARDEPROPOSITIE



WAT HEB JE TE
BIEDEN WAT
ANDEREN NIET
HEBBEN?

COMPETITIVE ADVANTAGE



WAT DOE JIJ
ECHT ANDERS?

BUYER PERSONA'S



WIE ZIJN JOUW
IDEALE
KLANTEN?

BUITENLANDSE ALTERNATIEVEN



ANDERE VERSIE?
SAMENWERKEN?

EXPORT KPI'S



WAT GA JE
METEN?
HOE STA JE
ER VOOR?

PROJECTNAAM

DATUM

HIGH CONCEPT PITCH



JE EXPORTVISIE
IN ÉÉN ZIN

KANALEN & LANDEN



WAAR KAN MEN
WAT KOPEN?

EARLY ADOPTERS



WIE WORDT JE
LAUNCHING
CUSTOMER?

KOSTENSTRUCTUUR



BASIS
KOSTEN

EXPORT
KOSTEN

OMZETSTROMEN



INKOMSTEN

INVESTERING?
SUBSIDIE?



Hulp nodig bij invullen, theorie
& conclusies? Bel: 085-4012392
Of kijk op www.exportcanvas.nl/hulp

© 2021 Export Canvas BV - Versie 2021-1

Based on the Business Model Canvas by Strategyzer.com
The Export Canvas has been released with a restricted use guideline of Copyright, under which Export Canvas
has reserved the intellectual property for adaptations and for the inclusion of the canvas in software applications
or sold as a tool for others to use (e.g. selling copies of the poster). This can only be done under the express
permission and agreement of Export Canvas BV - The Netherlands - Kamer van Koophandel 79053390.
The Export Canvas ® and the Export Canvas logo are registered trademarks of Export Canvas BV.



Export
Canvas